

STO Girişimci Yetiştirmeye Devam Ediyor

Selçuk Ticaret Odası tarafından düzenlenen KOSGEB destekli Uygulamalı girişimcilik eğitimleri kente yeni girişimciler kazandırmaya devam ediyor.



3'te ▶



SELÇUK TİCARET ODASI BÜLTEN



"Tüketici yaşamak iyi değildir. Üretici olalım" | 2016 - SAYI: 1

ASLI ŞENGÜL'ÜN BELEVİ'NDE KURDUĞU İŞYERİ



Selçuk Ticaret Odası Başkanı Koray Yolcu bir dizi inceleme ve toplantı için Selçuk'a gelen TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Aysel Öztezel ve İzmir'in başarılı işkadınlarından oluşan kurul üyeleri ile birlikte kadın girişimci Asli Şengül'ün Belevi'nde kurduğu işyerinin açılışını birlikte yaptılar.

6'da ▶

BAŞARI HİKAYELERİYLE DOLU BİR GÜN

TOBB İZMİR KADIN GİRİŞİMCİLER İCRA KURULU ÜYELERİ SELÇUK'TAYDI



Selçuk Ticaret Odası kadın girişimciliğini artırmak için yaptığı çalışmalarda hız kesmiyor. Girişimcilik kültürünü yaygınlaştırmak ve kadın girişimciliğini artırmak amacıyla faaliyetlerde bulunan STO'ya bir destek de TOBB İzmir Kadın Girişimciler İcra Kurulu'ndan geldi.

6'da ▶

Selçuk'ta kurulan bir İNOVASYON şirketi

SÖYLEŞİ

7'de ▶

VERGİ DAİRESİNDEN SELÇUK TİCARET ODASINA ZİYARET

Vergi haftası nedeniyle Selçuk Vergi Dairesi Müdür Yardımcıları Sabahattin Kalkan ve Ercan Çabuk Selçuk Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Vergi Dairesi yöneticilerini, Oda Başkanı Koray Yolcu, Meclis Başkanı Yusuf Dereli, Yönetim Kurulu Üyesi İlkan Gülgün karşıladı.

2'de ▶

Selçuk Firmaları Hannover Halı Fuarı'na Katıldı

Her yıl Ocak ayında Almanya'nın Hannover şehrinde düzenlenen ve sektörün dünyadaki en önemli fuarı olan Domotex Halı ve Zemin Kaplamaları Fuarı'na bu yıl Selçuk'tan iki firma katıldı.

Yerli ve yabancı birçok katılımcının ilgi gösterdiği Selçuklu firmaların standları Türkiye Cumhuriyeti Hannover Başkonsolosu Mehmet Günay ve Hannover Ticaret Ataşesi Ruhi Deniz tarafından ziyaret edildi.

2'de ▶

STO Emekçi Kadınlar Gününde KADIN GİRİŞİMCİLERİNİ Ziyaret Etti



Oda Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yolcu, Meclis Başkanı Yusuf Dereli, Genel Sekreter Filiz Acargil ve İletişim Danışmanı Berrin Dereli'den oluşan STO ekibi kadın girişimcileri ve emekçilerini ziyaret ederek yeni üyelik sertifikalarını dağıttı. STO Meclis Başkanı Yusuf Dereli 8 Mart'ın emekçi ve çalışan kadınların önemini vurgulamak için bir vesile olduğunu belirterek, kadın girişimciliği artırmak için Oda olarak çalışmalar yaptıklarını ve bu çalışmaların karşılığını görmenin memnuniyet verici olduğunu söyledi.

2'de ▶



Selçuk Ticaret Odası Akreditasyon Töreni ve Stratejik Plan Eğitimine Katıldı.

Geçtiğimiz ay TOBB'da düzenlenen 11. Dönem Akreditasyon Sertifika Törenine STO Akreditasyon ekibi katıldı. 2015 yılı denetimlerinden başarıyla geçerek akredite olmaya hak kazanan Oda ve Borsaları Sertifika töreninden sonra 12. Dönem Akreditasyon Sürecinde yer alan 23 Oda / Borsanın Akreditasyon İzleme Komitesi Üyeleri için Stratejik Plan Hazırlama Eğitimi TOBB Sosyal Tesislerinde gerçekleştirildi.

2'de ▶

DÜNYANIN EN BÜYÜK TURİZM FUARINDA SELÇUK TANITILIYOR

5'te ▶



Hisarcıklioğlu'ndan
GİRİŞİMCİLİK
Notları

3'te ▶

SELÇUK TİCARET ODASI AKRĖDİTASYON TÖRENİ VE STRATEJİK PLAN EĞİTİMİNE KATILDI

Geçtiğimiz ay TOBB'da düzenlenen 11. Dönem Akreditasyon Sertifika Törenine STO Akreditasyon ekibi katıldı. 2015 yılı denetimlerinden başarıyla geçerek akredite olmaya hak kazanan Oda ve Borsaları Sertifika töreninden sonra 12. Dönem Akreditasyon Sürecinde yer alan 23 Oda/Borsanın Akreditasyon İzleme Komitesi Üyeleri için Stratejik Plan Hazırlama Eğitimi TOBB Sosyal Tesislerinde gerçekleştirildi.

STO Akreditasyon ekibinde görevli Oda Genel Sekreteri Filiz Acargil ve Akreditasyon Sorumlusu Berrin Dereli'nin katıldığı eğitimlerde Stratejik Planlamaya yönelik bilgi paylaşımında bulunulurken, Paydaş Analizi, SWOT Analizi uygulamaları ile Stratejik Amaç ve Hedef belirlemeye yönelik grup çalışmaları gerçekleştirildi.



Vergi Dairesinden Selçuk Ticaret Odasına Ziyaret

Vergi haftası nedeniyle Selçuk Vergi Dairesi Müdür Yardımcıları Sabahattin Kalkan ve Ercan Çabuk Selçuk Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Vergi Dairesi yöneticilerini, Oda Başkanı Koray Yolcu, Meclis Başkanı Yusuf Dereli, Yönetim Kurulu Üyesi İlkan Gülgün karşıladı.



Oda Başkanı Koray Yolcu Vergi Dairesi Müdürlüğü'nün nazik ziyareti nedeniyle teşekkür ederek, üyelere ve mükelleflere hizmet konusunda ortak amaç içinde olduklarını dile getirdi. Yolcu, STO olarak Vergi Haftası nedeniyle Vergi Dairesi çalışanlarının gününü kutladıklarını ifade etti.

Meclis Başkanı Yusuf Dereli Vergi Dairesi'nin STO için önemli bir paydaş olduğunu

söyleyerek iki kurum arasındaki olumlu ilişkilerin Selçuk ekonomisinin en önemli aktörleri olan işletmelerimize yansıtacağını belirtti.

Vergi Dairesi yöneticileri Selçuk'ta karşılıklı iyi niyetin işlere yansıdığını bu anlayışı Selçuk Ticaret Odası'nda çok iyi hissettiklerini ifade etti.



BAŞKAN'dan

Her şey güzel başlamıştı... Temmuz 2015'te yıllardır özlemle beklediğimiz şey oldu ve Selçuk Dünya Mirası ilan edildi. Hepimizi mutlu eden bir gelişmeydi bu; çünkü Selçuk, sahip olduğu dört bileşeniyle 2015'in ikinci yarısından itibaren UNESCO Dünya Miras Listesine girmişti.

Biz de bu tarihten sonra turizm projeksiyonunun yükseleceğini, kentimize gelen yabancı ziyaretçilerin profillerinin değişme göstereceğini, kısacası Selçuk'un turizm sektöründe yapacağı yatırımların karşılığını daha yüksek oranda alacağını vurgulamıştık. Gerçekten de bu gelişme kentimiz için çok önemli bir eşikti. Ancak ülkemizde 2015'in son yarısında başlayan ve ne yazık ki giderek yükselen dış politikadaki tansiyon ve buna bağlı ekonomik belirsiz ortam beklentilerimizi boşa çıkarttı.

Ülkemizin içinde bulunduğu durum nedeniyle ekonomide zor zamanlardan geçiyoruz. Rus uçağının düşmesinden sonra ülke ekonomisinde giderek artan belirsizlik ve sektörel olarak yaşadığımız darboğazlar Selçuk'u da önemli ölçüde etkiledi.

Turizmde ciddi iptaller yaşıyoruz; Kuşadası Limanına gelen gemi sayısında hızlı düşüşle gelen rezervasyon iptalleri moralleri bozuyor. Meyvecilikte en büyük pazarımız olan Rusya'nın alımları durdurmasıyla tarımda da darboğaza girdik. Özetle Selçuk olarak tarımda ve turizmde eşzamanlı bir sıkıntı yaşamaya başladık. Bu durum sadece turizmcilerin ya da tarım sektöründekilerin sorunu olmaktan öte Selçuk esnafını ve Selçuk Halkını tümünden etkileyen genel bir sorun haline geldi.

Bu sorunu görmemek mümkün değil... Oda olarak yaptığımız komite, meclis ve yönetim kurulu toplantılarında gündem hep aynı.. Çarşıda bir iki

esnaf arkadaşla selamlaşıp sohbete başladığımızda neredeyse konuştuğumuz tek şey kriz.

Peki çözüm ne? Ülkenin genelinde hissedilen bu sorundan Selçuk nasıl kurtulacak? Bizim yerel olarak bu kadar geniş ve çok farklı bileşenleri olan bu sorunu kökten çözmemiz mümkün değil elbette. Ama moralleri tamamen bozmamak gerekli. Krizden en az hasarla kurtulmak ve bir şekilde işletmelerimizi ayakta tutabilmek için yapabileceğimiz şey kendi gücümüzü fark edebilmek.

Bu ortamda yapacağımız en mantıklı şey işletmeler olarak Selçuk'ta birbirimize dayanmak ve birbirimizi kollamaktır. İşletmelerimizin ihtiyaçlarını ve kişisel ihtiyaçlarımızı her zaman alıştığımız şekilde dışarıdan değil, Selçuk'tan karşılamalıyız. Birbirimizden alışveriş yapmalı, birbirimizi tavsiye etmeliyiz. Yaşadığımız ekonomik kriz ortamından en az hasarla kurtulabilmek için Selçuk olarak kendi kendimize yetebilen bir ilçe durumuna gelmemiz gerek. Unutmayalım ki hepimiz aynı geminin yolcularıyız. Teknemiz karaya oturmaya başladıysa yapacağımız şey aynı yöne doğru hep beraber küreklere sarılıp yönümüzü yeni ufuklara çevirmek olmalıdır.

Daha güzel ve kazançlı günler dileğiyle,

Koray YOLCU
Selçuk Ticaret Odası Başkanı

Verginin Meyvesi Hizmettir.

22-28 Şubat Vergi Haftası

İmtiyaz Sahibi

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Berrin DERELİ

Dizgi & Tasarım
Aysen ŞEN BOSUM

Yönetim Yeri
Selçuk Ticaret Odası

Baskı

Yıl:1 Sayı:1
Basım Tarihi

mekai@muüekt

STO EMEKÇİ KADINLAR GÜNÜNDE KADIN GİRİŞİMCİLERİNİ ZİYARET ETTİ

Selçuk Ticaret Odası 8 Mart Dünya Emekçi Kadınlar Günü'nde kentteki kadın işletme sahiplerini ziyaret etti. Oda Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yolcu, Meclis Başkanı Yusuf Dereli, Genel Sekreter Filiz Acargil ve İletişim Danışmanı Berrin Dereli'den oluşan STO ekibi kadın girişimcileri ve emekçilerini ziyaret ederek yeni üyelik sertifikalarını dağıttı.



KOSGEB destekli girişimcilik kursunu başarıyla tamamlayarak geçtiğimiz haftasonu çocuk giyim mağazasının kapılarını Selçuklulara açan Emel Vanlı'yı da ziyaret eden Oda Başkanları kendisini tebrik ederek, bol ve bereketli kazanç temennisinde bulundular.

STO Meclis Başkanı Yusuf Dereli 8 Mart'ın emekçi ve çalışan kadınların önemini vurgulamak için bir vesile olduğunu belirterek, kadın girişimciliği artırmak için Oda

olarak çalışmalar yaptıklarını ve bu çalışmaların karşılığını görmenin memnuniyet verici olduğunu söyledi.

Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yolcu, üretim yapıp istihdam sağlayan Selçuk ekonomisinin gelişiminde en önemli aktörler olan kadınların artmasını dilediklerini, kadınların yaratıcı, detaycı ve kaliteden ödün vermeyen yaklaşımlarının ekonominin gelişmesi için erkekler tarafından örnek alınması

gerektiğine dikkat çekti. Yolcu "Açtığımız kurslara gelen kadınlar kendi işyerlerine açma konusunda azimli ve kararlılar. Oda olarak Selçuk'ta kadın girişimciliğinin ve istihdamın artırılması için yaptığımız çalışmaların meyvelerini almaya başladık. Umuyoruz ki önümüzdeki günlerde kadın işletmecilerimiz daha da artacak, Selçuk ekonomisi daha zenginleşip renklenecek" şeklinde konuştu.

SELÇUK TİCARET ODASI GİRİŞİMCİ YETİŞTİRMeye DEVAM EDİYOR

Selçuk Ticaret Odası tarafından düzenlenen KOSGEB destekli Uygulamalı girişimcilik eğitimleri kente yeni girişimciler kazandırmaya devam ediyor.



Son 2 yılda açtığı kurslarla toplamda 180 kişiye girişimcilik eğitimi sağlayan kurum, 6. Dönem kurslarını başarıyla tamamlayan kursiyerlerine sertifikalarını dağıttı. Sertifika törenine Oda Başkanı Koray Yolcu, KOSGEB Güney İzmir Müdürü Recep Özçevik ile kursiyerler katıldı.

Törende konuşan KOSGEB Müdürü Recep Özçevik eğitimlerin STO tarafından verildiğini, bu sebeple kurumun kente girişimci yetiştiren bir okul gibi hizmet ettiğini belirterek girişimcilik kültürünün yaygınlaşması

yönünde hizmetlerinden dolayı Başkan nezdinde STO'yu tebrik ettiğini söyledi. Özçevik destek programı kapsamında sertifika alan girişimcilerin hibe ve kredilerden yararlanmasına ilişkin süreç hakkında bilgi verdi, soruları yanıtladı.

STO Başkanı Koray Yolcu, KOSGEB'in yeni destek programının 2016 yılı itibarıyla miktarının arttığını, işletmelerin açılış aşamasında cansuyu niteliğinde olduğunu belirtti. Yolcu "Bu eğitimlere başından beri çok önem verdik. 6 dönem açtığımız kurslarla 180 girişimci yetiştirdik. Özellikle son dönem

kursiyerlerimizden 2 arkadaşımız eğitimler biter bitmez işlerini kurdular. 4'ü kurmak üzereler. Şimdi yapacakları şey düzgün iş planlarını hazırlayarak destekten yararlanmak. Girişimci olarak yetiştirdiğimiz arkadaşlarımıza önerim; işleri kurmadan önce mutlaka bize gelsinler, hem de Selçuk ayakları yere basan istikrarlı ve kaliteli işletmeler kazansın. Şimdiden işlerini kurma yönünde adım atarak sertifikalarını alan arkadaşlarımızı tebrik ediyorum" dedi.

Hisarcıklioğlu'ndan, GİRİŞİMCİ ADAYLARINA Başucu Notları

TOBB ETÜ Öğrenci Konseyi ve TOBBTalks ekibi tarafından organize edilen programda konuşan TOBB ETÜ Mütevelli Heyeti ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, girişimci adaylarına başarının sırrını, hayal kurmak, zeka, sabır ve çalışkanlık olarak özetledi.



Girişimciliğin önemi konusunda Almanya ve Japonya örneklerini veren Hisarcıklioğlu 2. Dünya Savaşı'nda yerle bir olan iki ülkenin girişimcileri sayesinde bugün dünyanın en büyük ekonomileri arasında olduğunu anlattı. Konuşmasında her yıl 1 milyon kişiye iş bulmak zorunluluğuna değinen Hisarcıklioğlu, "Yeni iş

imkanları çıkaramazsak geleceği mutsuz, birilerinin eline bakan gençler ortaya çıkarırız. Bu 1 Milyon kişiye iş bulabilmek için girişimciye ihtiyacımız var. Hepimiz zengin olmak istiyoruz. Sen zengin olacaksın ki ülke zengin olsun. Zengin olmazsan başkasından emir alır hale gelirsin" dedi.

GİRİŞİMCİLİK HAYAL KURMAKLA BAŞLAR

Girişimcileri cesaretlendirmek için TOBB ETÜ içinde Garaj Projesi'ni geliştirdiklerini anlatan TOBB Başkanı M.Rifat Hisarcıklioğlu, günümüzün artık icat çıkarma devri olduğunu vurguladı. Para kazanmak için icatların ticarileştirilmeleri gerektiğinin altını çizdi. Hisarcıklioğlu, TOBB ETÜ garaj'dan çıkan başarılı projelerden örnekler de verdi.

Girişimciliğin birkaç tane altın kuralı olduğunu söyleyen Hisarcıklioğlu, ilk aşamanın hayal kurmaktan geçtiğini

belirtti. Hayallerin insanın özgür olduğu alan olduğunu dile getiren Hisarcıklioğlu, hayalin içinden iyi bir fikri hedefe koymak gerektiğine vurgu yaptı. Hisarcıklioğlu üçüncü kuralın ise çok çalışmaktan geçtiğini söyledi.

İyi bir fikrin her şeyden önemli olduğunu anlatan Hisarcıklioğlu, "Dünyada para bol ama fikir az. Eski köye yeni adet getireceksiniz. Bütün iş orada. Günlük hayatta yaşadığımız her şeyi yenilikçi fikirlerle geliştirmemiz lazım. Kaybetmekten korkmayın" ifadesini kullandı.

SELÇUK FİRMALARI HANNOVER HALI FUARINA KATILDI

Her yıl Ocak ayında Almanya'nın Hannover şehrinde düzenlenen ve sektörün dünyadaki en önemli fuarı olan Domotex Hali ve Zemin Kaplamaları Fuarı'na bu yıl Selçuk'tan iki firma katıldı.



Selçuklu ve Osmanlı Halılarının birebir reproduksiyonlarını istenilen boyutlarda Çamlık'taki atölyesinde dokuyan ve Çankaya Köşkünün halılarının üreticisi olan Can Carpet Yetkilisi ve Turizm Komitesi Başkanı Osman Can ile Kayserkaya Limited Şirketi'nden aynı zamanda Oda Yönetim Kurulu üyesi İlkan Gülgün keçe ürünleriyle Hannover'de açtıkları standlarda ürün ve markalarını tanıttılar. Yerli ve yabancı birçok

katılımcının ilgi gösterdiği Selçuklu firmaların standları Türkiye Cumhuriyeti Hannover Başkonsolosu Mehmet Günay ve Hannover Ticaret Ataşesi Ruhi Deniz tarafından ziyaret edildi. Selçuk Ticaret Odası üyesi Can Carpet Ltd. Şti ile Kayserkaya Ltd. Şti'nin stand açarak katıldığı fuarda Oda Başkanı Koray Yolcu da üyelerini yalnız bırakmadı. AR-GE, üretim ve markalaşma anlamında dünya genelindeki üreticilerin geldiği noktanın

görülmesi yanında kendi ürettiğiniz ürünlerin uluslararası pazarlarda alıcı bulması açısından da bu tür çalışmalar ve organizasyonlar büyük önem taşıyor. Arkadaşlarımız burada Selçuk'un görünen yüzü olarak iyi bir temsil gösteriyorlar. Bu tür çalışmaların Odamızın birçok üyesi tarafından örnek alınacağına ve dünya pazarlarında Selçuk'u en iyi şekilde temsil edeceklerine inanıyorum" şeklinde konuştu.



Kardeş Şehirde Selçuk'u Tanıttılar

Selçuk Ticaret Odası Turizm Komitesi Başkanı Osman Can ve Selçuk Belediyesi'nden Kent Belleği Koordinatörü Yusuf Yavaş Portekiz'in Fatima Kentinde düzenlenen Uluslararası İnanç Turizmi

Sempozyumuna katıldı. Sempozyum kapsamında Dünyanın en önemli inanç turizmi merkezleri Portekiz'in Qurem kentine bağlı Fatima'da tanıtım yapma imkanı buldu. Selçuk Ticaret Odası ve Selçuk Belediyesi'ni temsilen giden Can ve Yavaş da workshop süresince Selçuk'un inanç turizminde öne çıkan değerlerini tanıttı.

Selçuklu ünlü halı üreticisi Can Carpet yetkilisi Osman Can nazik evsahipliği nedeniyle Qurem Belediye Başkanı Paulo Fonseca'ya St John haç figürünün dokunduğu halı hediye etti. Sempozyum sonunda organize edilen kokteylde Selçuk Ticaret Odası Turizm Komitesi Başkanı Osman Can evsahibi kent Qurem'in Belediye Başkanı Fonseca'yla sohbet ederek Selçuk'a davet etti.





DÜNYANIN EN BÜYÜK TURİZM FUARINDA SELÇUK TANITILIYOR

Selçuk Ticaret Odası, bu yıl 50'incisi düzenlenen turizm sektörünün buluşma noktası olarak bilinen ITB Berlin 2016 Turizm Fuarı'na katıldı. İzmir Kalkınma Ajansı'nın organizasyonu ile birlikte fuara katılan Selçuk, Ticaret Odası ve Selçuk Belediyesi tarafından temsil ediliyor.

Selçuk Ticaret Odası, bu yıl 50'incisi düzenlenen turizm sektörünün buluşma noktası olarak bilinen ITB Berlin 2016 Turizm Fuarı'na katıldı. İzmir Kalkınma Ajansı'nın organizasyonu ile birlikte fuara katılan Selçuk, Ticaret Odası ve Selçuk Belediyesi tarafından temsil ediliyor.

Selçuk Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yolcu ve Turizm Komitesi Başkanı Osman Can'ın katıldığı fuarda kentin tanıtımı yanında yatırım imkanları için görüşmeler de yapılıyor.

Fuara ilişkin açıklamada bulunan Oda Başkanı Koray Yolcu, "ITB Berlin Fuarı'nda geçmiş yıllara nazaran ziyaretçi sayısında azalma dikkatimizi çekti. Dünyada yaşanan

ekonomik kriz de bunda etkili. 2016 yılında turizmde genel bir daralma söz konusu olacak. Burada yapılması gereken şimdiden 2017 yılı için çalışmak olmalıdır." dedi. Yolcu ulusal ve uluslararası fuarların turizm konusunda darboğaz yaşayan ülkemizin nefes alması için fırsatlar sunduğunu kaydetti. Kentimizin UNESCO tescilli olması sebebiyle farklı ziyaretçi profillerine ulaşabilmesi söz konusu. Diğer bir unsur olarak, Avrupa'da yaşayan Türkler nezdinde Selçuk ve Efes'i iyi anlatmalı yerli turizmi canlandırıcı hamlelerde bulunmalıyız.

Sto Başkanı Koray Yolcu: "2016 Turizm Açısından İyi Başlamadı. Ancak Her Kriz İçinde Fırsatlar Barındırır. Turizmin sosyal ve psikolojik bir sektör olduğunun altını çizen Başkan Yolcu, 2016'nın sadece Selçuk ve İzmir değil Türkiye turizmi açısından parlak başlamadığını ancak karamsar olmamak gerektiğini kaydetti. Yolcu şunları söyledi: "Turizm gelirlerimizdeki azalma konusunda reel sektör temsilcileri olarak yapmamız gereken, politikalar nezdinde durumun düzelmesini beklemek değil, kayıpları

telaflı edebilecek fırsat ve seçenekleri araştırmak olmalıdır. Her kriz içinde fırsatlar barındırır, önemli olan rehavete kapılmamak, turizm sektörü temsilcileri olarak kendi projeksiyonumuzla değerlendirmeler yapmak ve alternatifleri kaçırmamaktır. Bunun için turizm işletmelerimiz sektöre küsmemeli, turizmcilerimiz mevcut pazar ve rekabet stratejilerini gözden geçirmeli, yeni pazar ve pazarlama olanaklarını değerlendirmelidir."



Selçuk'un UNESCO Dünya Miras listesine girmesinin ardından katıldığımız ilk ITB Fuarı olması nedeniyle de önem arz eden, 187 farklı ülkede 10 bini aşkın katılımcının stant kurduğu fuarda Türkiye'yi 127 firma temsil ediyor.



Sto Başkanı ve İzmirli Kadın Girişimciler Yine Bir Kadın Girişimcinin Açtığı Kırtasiye Dükkanının Kurdelasını Birlikte Kestiler

Selçuk Ticaret Odası Başkanı Koray Yolcu bir dizi inceleme ve toplantı için Selçuk'a gelen TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Aysel Öztezel ve İzmir'in başarılı işkadınlarından oluşan kurul üyeleri ile birlikte kadın girişimci Aşlı Şengül'ün Belevi'nde kurduğu işyerinin açılışını birlikte yaptılar. Selçuk Ticaret Odası'nın KOSGEB girişimcilik eğitimlerini tamamlayarak Selçuk'un Belevi Mahallesi'nde iş kuran kadın girişimci Aşlı Şengül'ün kırtasiye dükkanının kurdelasını birlikte kesen Yolcu ve Öztezel Süzük'ü tebrik ederek bol ve bereketli kazanç temennisinde bulundu. STO Başkanı Koray Yolcu kadınların ekonominin gelişmesinde çok önemli özelliklere sahip olduğunu kaydederek yaratıcı ve disiplinli yapılarıyla başarıya ulaşmalarının daha kolay

olduğunu vurguladı. Yolcu Selçuk'ta düzenlemiş oldukları Uygulamalı Girişimcilik eğitimlerinin meyvelerini almaktan mutlu olduklarını belirterek şunları söyledi: "Şimdiye kadar açtığımız kurslardan 110 kadın yararlanmış. Bu sayı bizim için güzel bir rakam ancak yeterli değil. Daha fazla olmasını arzu ediyoruz. Kendini geliştirmek, ufkunu açmak isteyen kadınlarımızı önümüzdeki aylarda başlayacak eğitimlerimizden daha fazla yararlandırmayı amaçlıyoruz" dedi.

Selçuk'un Belevi mahallesinin ilk kırtasiye mağazasının açılışına katılan İzmirli iş kadınları hemcinslerinin açtığı işyerini desteklemek için siftah alışverişi yaptılar, hatıra fotoğrafı çektiler.

Eğitimini Tamamladı Kendi İşyerini Açtı.

Selçuklu genç berber ustası Hakan İpor KOSGEB destekli girişimcilik eğitimlerini aldıktan hemen sonra kendi berber salonunu açtı. Çıraklıktan kalfalığa ve sonrasında ustalığa doğru uzanan Hakan İpor'un kaderi, Selçuk Ticaret Odası tarafından açılan KOSGEB destekli girişimcilik eğitimleriyle değişti. Çocukluğundan beri en büyük hayalinin kendi berber salonunu işletmek olduğunu belirten İpor, eğitimlerini tamamladıktan hemen sonra işyerini açarak Selçuk halkına hizmet vermeye başladı.

Hakan İpor'un Classman adıyla hizmete giren berber salonunun açılış kurdelasını STO Başkanı Koray Yolcu ile Esnaf Odası başkanı Hayri Güller birlikte kesti. Açılışa katılan her iki Odanın başkanı genç girişimciye hayırlı, uğurlu ve bol kazanç temennisinde bulundular.

Ticaret Odası tarafından açılan kurslarda verilen müşteri ilişkileri, maliyet hesaplama, insan kaynakları, iletişim gibi eğitimlerin işine

çok yaradığını belirten İpor, "10 yıldan beri bu işi yapıyorum. Girişimcilik eğitimlerinde öğrendiklerim iş ve özel hayatımda işime çok yarayacak. Umarım bu ve benzer eğitimler yapılmaya devam eder. Bu fırsatı bize sunan Ticaret Odamıza ne kadar teşekkür etsem azdır." şeklinde konuştu. KOSGEB'e kayıt yaptırdığını belirten İpor, hibe ve kredi desteğinden yararlanmak için iş planı hazırlamaya başladığını ve en kısa zamanda teslim ederek destekten yararlanacağını söyledi.

STO Başkanı Yolcu eğitimlerin meyvesini almaktan çok memnun olduklarını belirtti. Yolcu "Bugüne kadar 180 kişiye girişimcilik eğitimi verdik. Bu arkadaşlarımız artık birer birer işyerlerini açıp, destekten yararlanmaya başladılar. Umarım artarak devam eder. İnaniyoruz ki yeni işyeri açan arkadaşlarımıza en büyük desteği yine Selçuk Halkı verecek, kurulan bu berber salonuna hak ettiği kıymeti gösterecektir" dedi.

İzmirli Genç Girişimciler Selçuk'ta Buluştu

İzmir Genç Girişimciler Kurulu Üyeleri STO Meclis Toplantısı'nı ziyaret etti. Oda Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yolcu, Meclis Başkanı Yusuf Dereli, Yönetim Kurulu ve Meclis üyeleri ile Selçuk Ticaret Odası Genç Girişimciler İcra Kurulu üyesi Caner Tabak'ın evsahipliğini yaptığı ziyaret kapsamında STO tarafından girişimcilik artırıcı KOSGEB destekli çalışmalar ve Selçuk ve İzmir genelinde girişimciliğin önündeki sorunlar ve çözümler konusu gündeme geldi. Oda Başkanı Yolcu İzmirli girişimcileri STO'da ağırlamaktan memnuniyet duydukları dile getirerek gençlerin enerji ve

dinamizminin İzmir ekonomisini yükselteceğine inandığını söyledi. İzmirli girişimciler ziyaret sonunda Selçuk'ta girişimciliği destekleyici çalışmaları nedeniyle Selçuk

Ticaret Odası adına Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yolcu'ya hediye takdim ederek Oda meclisi ile hatıra fotoğrafı çektiler.



Kadın Başarı Hikayeleriyle Dolu Bir Gün

TOBB İZMİR KADIN GİRİŞİMCİLER İCRA KURULU ÜYELERİ SELÇUK'TAYDI

Selçuk Ticaret Odası kadın girişimciliğini artırmak için yaptığı çalışmalarda hız kesmiyor. Girişimcilik kültürünü yaygınlaştırmak ve kadın girişimciliğini artırmak amacıyla faaliyetlerde bulunan STO'ya bir destek de TOBB İzmir Kadın Girişimciler İcra Kurulu'ndan geldi.



İzmirli işkadınlarından oluşan TOBB Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanı Aysel Öztezel ve beraberindeki İzmir'de farklı sektörlerde başarısını kanıtlamış 24 kurul üyesi iş kadını Selçuk'a geldi. Selçuk Kadın Girişimciler Kurulu temsilcisi Berru Akbıyık, STO Genel Sekreteri Filiz Acargil ve Tanıtım Basın Danışmanı Berrin Dereli tarafından karşılanan İzmirli işkadınları önce Şirince'yi gezdiler, sonra yine bir başarı hikayesi yaratan Selçuklu kadın girişimci Hatice Mercan'ın restoranında yemek yediler.

Selçuk Ticaret Odası Başkanı Koray Yolcu'nun yemekte

buluştuğu kadın girişimciler Başkan Yolcu'yu ve nezdinde STO'yu kadın girişimciliği destekleyici faaliyet ve çalışmalardan dolayı kutladılar. İcra Kurulu

Başkanı Aysel Öztezel İzmirli kadınların üretken ve kararlı olduklarını belirterek kadınların en ufak destekle ciddi yollar katettiklerini ekonominin temel direğinin kadınlar olduğunu söyledi. STO Başkanı Koray Yolcu "kadınlar iş hayatında son derece disiplinli ve azimli. Detaycı ve yaratıcı yönlerini de eklediğimizde girişimcilik

için şartların uygun olduğunu görebiliyoruz. En ufak destekle mucizeler yaratan kadınlarımız var. Bunlara defalarca şahit olduk. Oda olarak Selçuk'ta girişimciliği artırmak için yaptığımız çalışmalarda özellikle Selçuklu kadınlarımızın ilgisiyle karşılaşyoruz. Bu bizi mutlu ediyor." dedi.



Selçuk'ta Bir İnovasyon Şirketi Kuruldu. Boraes İnovasyon AŞ'nin Sahibi Genç Girişimci Bulut Kartal ile Yeni Ekonomi Sistemi ve İnovasyon Üzerine Söyleştik.



Bulut KARTAL
Boraes İnovasyon AŞ'nin Sahibi

Kısaca kendini tanıtır mısın?

1980 yılında İzmir'de doğmuştum. Selçukluym. 2003'te Kocaeli Üniversitesi Denizcilik Fakültesi Gemi Güverte Bölümüne girdim. Mezun olduktan sonra uzun yıllar Arkas Denizcilik'te çalıştım. Arkas'ın deniz personeli olarak 3. Kaptanlık, 2. Kaptanlık ve kaptanlık yaptım. 2010 yılında ABD'ye yerleştim. 2011'de denizde çalışmayı bıraktım. ABD'de birkaç iş girişimim oldu. Bir tanesi restoran işletmeciliği. 2 yıl restoran işlettim. O esnada yine ABD'de denizcilik denetim şirketinden çok iyi bir teklif aldım. Orada kontrolör ve danışman olarak çalışmaya başladım. Halen bu görevimi devam ettiriyorum. 2015 yılında aklımda daha önceden de olan projeyi hayata geçirmek için Türkiye'ye döndüm. Orada yaşamaya devam ediyorum. Proje bilişimle ilgiliydi. Birkaç yakın arkadaşımınla beraber Temmuz 2015'te Boraes İnovasyon A.Ş.'yi kurduk. Aslında benim amacım Türkiye'de olmayan, dünyada yeni gelişmekte olan bazı teknolojileri Türkiye'ye getirmekti. Bu bağlamda ilk projemiz olarak beraber.com.tr projemize başladık. Özellikle ABD'de çok popüler olan birkaç Avrupa ülkesinde de olan gift register diye adlandırdıkları bir sistem yarattık. Bu sistemde kullanıcılar normal alışverişlerinin yanı sıra imece hediye sistemi de kullanabiliyorlar. Yaklaşık birbuçuk yıl süren yazılım geliştirme sürecinden sonra yakın zamanda sitemizi aktifleştirecek duruma geldik. Projemizde birçok dünya çapında şirket ve markalarla çalışıyoruz.

Selçuk'ta kurulan ilk inovasyon şirketine sahipsin. Nasıl ve neden?

Selçuk benim büyüdüğüm şehir. Bu sebeple bir gönül bağım var. Küçük yer olmasının avantajlarına da sahip bir yer. Birincisi işlemlerinizi daha hızlı çözebiliyorsunuz. Ticaret Odası'ndan notere, bankalara kadar burada çalışan insanlarla da normal gündelik hayatta birebir ilişkileriniz olduğu için büyükşehirlerde olduğundan çok daha hızlı şekilde sonuç alabiliyoruz. Ticari hacmi belli olan bir ilçe burası. Bizim projelerimiz gibi büyük projelerin ve inovasyona dayalı projelerin ilçede hayata geçirilmesiyle hem vergi bazında hem de ticaret hacmi bakımından üst sıralara geçme şansını var.

Selçuk'ta senin girişiminin model olabilmesi ve benzer projelerin hayata geçirilmesini mi öngörüyorsun?

Aslında bizim projemiz patenti olan bir proje, faydalı model sınıfında bir fikir. Bunun benzerini yapmak yazılım anlamında mümkün değil, ama bilgi teknolojileriyle harmanlanan projeler ekonominin yeni trendi. Yeni ekonomi sistemi artık böyle ilerliyor. Eski ticaret modelinde kar marjları gittikçe düşüyor. Bir beyaz eşya mağazasındaki kar marjınız belli. Bilgi teknolojileriyle birlikte internet satışı çok büyük bir sektör haline geldi. Türkiye'de de gelişmekte olan bir sektör. Baktığımız zaman ülkede çok fazla sayıda e-ticaret sitesi var-yaklaşık 9 bin civarı- Bunların tamamı tabii ki çok para kazanmıyor ya da kısa sürede kapanıyorlar.

Eksik olan yönleri nedir bu e-ticaret sitelerinin?

Bunların çoğu direkt üreticiyle ya da distribütörle çalışmak yerine bayilerle çalışıyorlar. Çünkü direkt distribütörle çalışmaya mali güçleri elvermiyor. Büyük miktarlarda teminat mektubu vermeniz gerekiyor. Bir de konunun şu tarafı var; e-ticaret siteleri bu siteleri kiralayan ve satanlar çok kolay ve karlıymış gibi yansıtıyorlar. İşte hemen para kazanmaya başla diyerek ürünlerin olduğu siteleri hemen satın kiralayabiliyorlar. Fakat burada sitenin sahipleri çok para kazanamıyorlar. Çünkü yüksek

maliyetle bayiden alıyorsunuz maliyetiniz yüksek olduğu için piyasanın bir tık daha üzerinde satmak durumunda kalıyorsunuz. Eş, dost, tanıdıklar sizin sitenizden hatırlar için birkaç şey satın alıyorlar. Dolayısıyla sizden çok o siteyi size satanlar daha fazla kazanıyorlar.

Senin projenin diğer e-ticaret sitelerinden farkı nedir?

Bizim projemizde normal alışverişin yanı sıra kolektif hediye sitesi olarak da çalışan bir sistem bulunuyor. Bir kişi, bir liste yaptığı zaman istediği kadar ürünü listesine ekleyebiliyor. Sosyal hesaplarında paylaşıp eş, dost, arkadaşlarına ilan edebiliyor. Arkadaşları da o kişinin listesinde bulunan ürünü bu şekilde görüp o kişiye hediye edebiliyor. Bu özellik dışında fiyatı yüksek olan ürünlerde ürün bölme uygulaması da koyduk sisteme. Mesela 1000 liralık bir ürünü 40 parçaya bölüp 25 Liralık parçalar oluşturabiliyorsunuz sistemde. Böyle olunca arkadaşınız istediği kadar parça hediye edebiliyor size. Normal şartlarda 1000 ya da 2 bin liralık ürünü tek kişinin hediye etmesi kolay değil, bölme olayını geliştirerek kullanıcıya bir kolaylık sağlıyoruz aslında. Artı ürünün tamamı ödenmemiş olsa bile, mesela yüzde yetmiş beşi ödenmiş olsa bile kullanıcı, kalan ödemeyi tamamlayıp ürüne hemen sahip olabiliyor.

Ortaya koyduğunuz bu sistem Türkiye'de bir ilk sanıyorum..

yapabiliyorlar. İşinizle ilgili herşeyi elinizdeki cep telefonundan izleyip takip edebiliyorsunuz. Hayatı kolaylaştırıyor, bu arada ciddi bir iş hacmi de karşımıza çıktı. Zaten sosyal medyanın gücü ortada. Her şey onun üzerinden dönüyor.

Yeni ekonomi sisteminde treni kaçırmamak için ne yapmalıyız? Ya da şöyle sorayım; bizden bir whatsapp çıkar mı?

Maalesef biz Türkiye olarak teknoloji üretebilen bir ülke değiliz. Biz hep teknoloji satın alan bir ülkeyiz. Biz ne yapabiliriz? Olan teknolojiyi geliştirip daha iyi bir hale getirebiliriz. Ama sıfırdan bir şey yaratıp dünya pazarına sunmamız kolay değil, sünsanız da onu pazarlayacak güce pek sahip değiliz ülke olarak. Niye facebook, twitter, whatsapp ABD'den çıkıyor? Çünkü bunu pazarlayabilecek gücü var. Bunu kullanan ve satın alan çok büyük bir popülasyon var orada. Bize baktığımızda biz evet gerçekten teknolojiyi çok iyi kullanıyoruz. Ama biz üretmiyoruz. Bunun için altyapımız eksik. Yatırım yapmak gerekli, devlet destekleriyle teşvik edilmesi gerekli. Ben bugün bir yazılım ürettiğim zaman iki ayda üç ayda değil elbette. Yıllar süren uzun soluklu projeler bunlar. Desteksiz olarak şirketlerin ayakta kalması çok zor. Çünkü iyi yazılımcı çalıştırmamız için bugün saatine 30 dolar ödememiz gerekiyor. Günde 8 saat çalıştırsanız 240 dolar yapar.

BOREAS İNOVASYON ANONİM ŞİRKETİ

Şirketimiz 2015 yılında İzmir/Selçuk'ta kurulmuş olup, amacımız ülkemizde kullanılan teknoloji ve internet sistemlerini en gelişmiş ülkeler seviyesine çıkarmaktır. Şirketimiz Türkiye'nin ilk gerçek kolektif alışveriş sitesi olan Beraberal projesiyle faaliyetlerine başlamıştır. Firmamız aynı zamanda e-ticaret sektörüne LG, Samsung ve Bosch marka beyaz eşya ve ev gereçleri xml, drop shipping hizmetleri sağlamaktadır. Dropshipping hizmetlerimiz sayesinde depolama, kargo ve lojistik sorunlarıyla uğraşmadan ürünlerinizi müşterilerinize ulaştırabilirsiniz. Drop shipping hizmeti sunduğumuz tüm ürünlerde kat teslimi yapılmaktadır!

Hem Türkiye'de hem dünyada ilk. Listeleme olayının yapıldığı ABD'de dört tane dev e-ticaret sitesi var. İngiltere'de bir tane var. Avustralya'da birkaç tane var bu tarz çalışan. Bizim bu parçalara ayrılarak hediye alabilme sistemi bir ilk. Hem Türkiye'de hem dünyada bir ilki gerçekleştiriyoruz. Daha sonra İran ve Azerbaycan gibi ülkelere yatırım yapmayı hedefliyoruz.

Yeni ekonomi inovasyona dayalı. Eskiden üretime dayalı idi, sonra pazarlama odaklı ekonomi trend oldu. Şimdi ise başbaşa bir kulvarda yarışılıyor. Bilgi teknolojiiden kastımız cep telefonu teknolojisi değil elbette. Sen yeni ekonomiyi ,yeni ticaret anlayışını nasıl tanımlarsın?

İnternet teknolojisi dünya gündemine girdikten sonra yeni ekonomi sistemi artık bunun üzerine şekillenmeye başladı. Şu anda 4G hızına geçtik gerçi telefon şirketleri henüz sinyal altyapılarını henüz tamamlamamışlar ama hızlı bir teknolojiiden bahsediyoruz sonuç olarak. İnsanlar artık her şeyi internet üzerinden

Devlet desteklerinin yanı sıra eğitim sistemimizde eksiklikler var. Biz kodlama dersini bile üniversitede basic olarak gördük. Ki o bile benim şu anda yaptığım işte çok işime yaradı. Ondan daha önemlisi dünyada çok ciddi şeyler üretmeler yazılım geçmişi olan insanlar değil. Ya da yazılım öğrenmek, size yepyeni kapılar açacak diye birşey yok. Önemli olan fikri bulabilmek. Yaratıcı düşüncenin gelişmesi için ortam sağlanmalı her şeyden önemlisi. Bu eğitim sistemi başta olmak üzere, bilgiye ulaşma gücünüzle de doğru orantılı. Yaratıcı düşünmeyi teşvik eden sorgulayıcı ve fikirlerle saygı duyan bir sosyal ortamın İnovasyon üretme yeteneği de gelişiyor. Bunlar teknoloji üretmek için olması gerekenler. O zaman whatsapp da üretiriz, kendi sosyal mecralarımızı da yaratabiliriz. Bizim bu projede yarattığımız İnovasyon da ülkenin ekonomik şartlarına uygun olarak



getirdiğimiz hediye parçalara bölebilir fikri oldu. Bununla ilgili yazılımı geliştirdik ve hayata geçirdik. Lojistik konusundaki altyapımızı tamamlamak üzereyiz. Yakın bir zamanda projemiz online olacak.

Genç girişimci olarak Türkiye'deki gençlere ne gibi önerilerin olur?

Denemekten korkmasınlar, risk alsınlar çünkü risk almadan hiçbir işte başarı sağlayamazsınız. Kafalarında bir fikir varsa denemekten çekinmesinler. Dünya tarihine baktığımız zaman iyi girişimciler geçmişte birkaç defa başarısızlığa uğramıştır. Yılmadıkları ve başarısızlıktan korkmadıkları için daha sonra başarılı olmuşlardır. Restoran işletmeciliği benim için başarısızlık değildi belki ama şimdiki işime nazaran vakit kaybıydı. Türkiye'de üniversite okurken interneti çok iyi kullanan biriydim. Şimdi dönüp geriye baktığım zaman diyorum ki keşke o zamanlar böyle şeyler yapsaydım . O zaman da birkaç fikrimiz vardı ama adım atmamıştık. O yüzden fikirlerini hayata geçirmekten denemekten çekinmesinler. Mutlaka her iş başarılı olacak diye birşey yok. Sonuçta ticaret yapıyorsanız ya başarılı olacaksınız ya başarısız. Tabi bunun risk değerlendirmelerini iyi yapmak lazım. Kendilerini çok fazla zor duruma sokmadan, iş planı yaparken gerçekçi olarak durum tespiti yapmaları lazım. Gerçekçi olsunlar, risk almaktan çekinmesinler ve planlı olsunlar.

BOREAS İNOVASYON İLETİŞİM BİLGİLERİ

Dropshipping ve tedarik hizmetlerimizle ilgili soru ve önerileriniz için;

tedarik@boreasinovasyon.com

Diğer soru ve önerileriniz için lütfen aşağıdaki email adresine yazınız.

info@boreasinovasyon.com

[LINKEDIN](#) [GOOGLE+](#)



Devam eden ve başlayacak projelerimizde modern ve lüks konut taleplerinizi karşılıyoruz.

SÜPER LÜKS DAİRELER

- Otopark • Hilton Lavabo • Otomatik Panjur • Alüminyum Korkuluk • Ankastre Üçlü Set Takım • Merkezi Uydu Sistemleri • Radya Temel C25-30 Beton • Yapı Kullanım İzin Belgeleri • Tüm Odalar 8mm Laminat Parke • Renkli PVC Doğrama & Çift Cam • Merkezi Sistem Katı Yakıtlı Klorifer • Elektrik, Su Saat ve Abonelik İşlemleri • Hazır Mutfak High Glass, Granit Tezgah • Çelik Giriş Kapısı, Amerikan Lake İç Kapıları • Temel İzolasyonu ve Mantolama (Isı Yalıtım) • Güvenlik Kamerası ve Şifreli Bina Giriş Kapısı • Her Daireye Ait Kiler - Apartmana Ait Ortak Depo • Alçı Sıva Asma Tavan Led Aydınlatma ve Kartonpiyer • Kartonpiyer 1. Sınıf Seramik Gömme Duş Teknesi ve Kabin...

DEVAM EDEN PROJELER

- Cumhuriyet Mah. 5103 Sk.

BASLAYACAK PROJELER

- Zafer Mah. 3023 Sk.
- Atatürk Mah. 1068 Sk.
- 14 Mayıs Mah. 4044 Sk.



Bilgi için;
İSMAİL KARAHAN
T: 0532 425 42 54